あなたの未来をお手伝い さ せ て く だ さ い !

お客様が見つからない貴女へ!

一人で悩まず、一度話を聞いてみませんか?

SNS·広告戦略術、営業推進術、人脈構築術、

1回で3粒おいしい顧客開拓術。一度体験してください。

全力



女性起業応援セミナー

2019年9月26日(水)14:30~16:50



愛知信用金庫 中村支店6F大会議室

女性起業家を

名古屋市中村区椿町19-4



参加費

定員 30名



まずは 最初の一歩から



第一部 14:30~16:00

女性駆け出し起業家に必須の顧客開拓術

NPO法人ビタショコ 理事長 兼

株式会社ドリシェ 代表取締役 伊藤 麻美



第二部 16:10 ~16:50

主催者挨拶 及び 交流会

参加者みなさまのネットワークを拡げましょう。

用紙裏面に必要事項をご記入いただき FAXまたは電子メールにてお申込ください。

お申込締切

2019年9月24日(火)

共催 ▲ 愛知信用金庫





【 プロフィール 】

1970年生まれ、広島出身。広島女学院大学文学部英米文学科卒業後、株式会社JTBに入社。JTB勤務中に自己啓発の一環で社会保険労務士資格を取得。2002年、伊藤麻美社労士事務所を設立し独立開業。また、女性経営者交流会ドリシェDreamsharingを創設。

2005年、社会保険労務士事務所を『エスプリ経営労務事務所』に改名。さらに、「強い会社づくり」強力サポーターであり、各種営業プロモーション支援を行うコンサルティング会社『有限会社エスプリ・マネジメント』を設立、取締役社長に就任。

2007年7月、東海女性限定SNS『ビタ☆ショコ.com』を創設。

2009年に株式会社ビタショコを設立、代表取締役に就任。

2011年9月、株式会社ビタショコを「ドリシェ」に名称変更、同12月に NPO法人ビタショコを設立し副理事長に就任。

2017年9月に理事長に就任(畠山と2名で理事長に)、現在に至る。

【 起業支援実績 】

2018年現在まで約1000人以上の相談に乗る。またボランティアで女性交流会を多数主催、女性の人脈構築・営業活動支援に従事、延べ数千人の女性の交流に寄与。

【 支援分野・得意分野 】

- 女性起業、事業継続相談全般(基礎知識はもちろん意識改革の援助まで)
- 東海地区での人脈、営業戦略構築の指導
- ビジネスアイデア、キャッチフレーズ、ネーミングアイディア発想法指導
- ・ソーシャルメディア活用による集客、組織作りの指導
- 中小企業、特に福祉事業者の指定事業創設、労務管理、助成金相談

講師:伊藤 麻美



下記の事項をご記入の上、FAXにて 9月24日(火) までに、お申込みください。 また、電子メールでも受付いたします。その場合下記の事項を本文へ記載のうえ、 chiikishien@aichishinkin.co.jp までメールしてください。

FAX 052-951-5445

電子メール chiikishien@aichishinkin.co.jp

A

🕻 愛知信用金庫 地域支援部 行

お客様記入欄

参加申込書

ふりがな			年齢
お名前			歳
ふりがな			
ご住所	₹		
電話番号		FAX	
会社名		役職	

※参加申込書に記載の個人情報は、本件以外の目的に利用いたしません。