

nabi
白金

名古屋ビジネスインキュベータ 入居企業案内



(右) 日本パートナー株式会社 畑中 秀幸
(左) エピソード・ラーニング株式会社 大曾根氏

代表取締役 畑中 秀幸

〒466-0059 名古屋市昭和区福江二丁目9番33号
nabi/白金 224号室

E-mail: info@nihon-partner.jp

URL: <https://www.nihon-partner.jp>



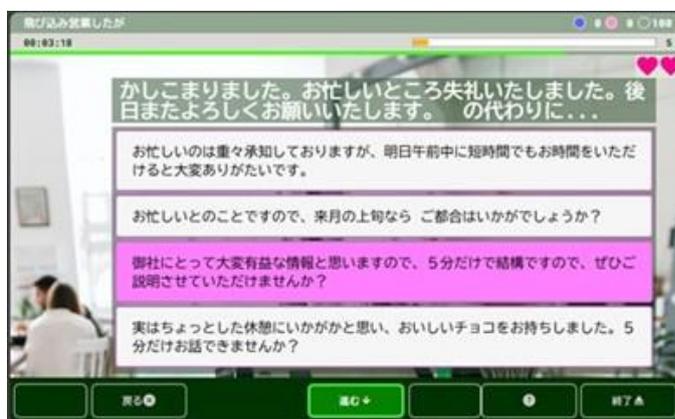
企業紹介

弊社は、「売上を上げる営業戦略支援」という他には類がない事業を展開しております！

法人営業24年間の経験、
うち12年間の新規開拓専門部隊で培った

- ① “言語化された開拓戦術”
- ② “ターゲット先の新発見”
- ③ “成功事例”から導く常勝戦略から成果を出します！

(起業塾「Dream nabi★」の26期卒業生)



(開発したツール)

事業紹介

コロナ禍で「対人営業」を苦手とする企業が増加、また「飛び込み営業」が敬遠される社会となり、営業“失敗経験”を重ねることが困難な時代、営業スキルを高めるには10年～20年の時間と経験が必要なものであるが、企業のニーズは、売上に直結する営業即戦力を求めるものです。

そんな社会課題への解決策の一つとして、オンラインの中で営業を「擬似体験」できる仕組みを開発し商品化に成功しました！

営業は「対応の引出し」がどれだけあるかが勝負！

そこに多くの対応・提案「選択肢」を提供することで、営業経験が少ない営業社員でも、「擬似体験」で多くの経験ができます！営業対応の「引出し」を日本パートナー株式会社が提供し、それを同じnabi/白金入居のエピソード・ラーニング株式会社がエピソード化しました。

オンラインでお客様とのやり取りを「擬似体験」して営業担当者を育成するエピソード・ラーニング株式会社のeラーニングシステムは、その話題性で経済新聞にも掲載されました。

今後の展望

営業は「ツラくて」「キツく」大変な職業という閉塞イメージを打破したいと考えます！

営業の「楽しさ」「素晴らしさ」を多くの企業へ届け、「売上向上」に貢献をしたい。

初年度はエピソード・ラーニング株式会社と力を合わせ20社への導入を目指します。

まずはこちらの「技術のひろば」をご覧の御社のお力になりたいと思います。

どしどしご連絡ください！

皆様へ

nabi/白金・金山には様々な業種の素晴らしい企業がたくさん入居しております。

私も、こんな近くに協業できる企業があり出逢えたことに感謝をしております。

あなたも、お隣の企業さんに興味を持っていただける「きっかけ」となれば幸いです。