

女性創業 支援セミナー

参加無料

先輩起業家の
BtoB市場攻略実例を学ぼう
～ 販路開拓のための集客は千差万別 ～

日時

2024.10/7 (月)
13:30～16:00

定員 20名

「どうやって売り先を広げよう？」
「売上が思うように伸びない！」
「どうしたらいいんだろう？」
こんな風に悩んでいませんか？
本セミナーではそんな悩みを
解決に導くヒントをお伝えします。



主な内容

本セミナーでは創業予定者、創業後間もない方が悩む集客方法について取り上げます。講演では、女性先輩起業家がこれまでと異なる視点からアプローチした集客方法について実例を交えながらお伝えします。その後、先輩起業家を囲み、座談会を行い、参加者同士の悩みを共有しながら、集客の見直し方について、一緒に考えていきます。

対象

- ☑ 創業を予定し、集客方法を模索している女性
- ☑ 創業間もなく集客方法に悩んでいる女性
- ☑ 集客方法に興味関心のある女性

コーディネーター

(いとう あさみ)
NPO法人ビタショコ 理事長 伊藤 麻美 氏
株式会社ドリシェ 代表取締役
インターアクトスペースWits オーナー



2002年に社会保険労務士として独立開業し、同年に女性経営者交流会を創設する。「輝く女性の活躍の場を創りたい!」という想いを胸に約20年以上女性自立支援を続ける。

先輩起業家

5年間の実務経験(リラクゼーション店)を経て2016年個人事業主として自宅サロンを開業。2023年合同会社MIGAKIを設立。口コミを通じて集客につなげ、一般のお客様に施術するだけでなく、美容師やエステサロン等の事業者に施術方法やセルフ美容術をレクチャーする資格が取得できる講座を行う等、集客の幅を広げている。



合同会社MIGAKI
佐次田 磨紀 氏
(さしだ まき)

2013年より着付け教室を主宰し、2022年「着付け解剖学研究所」「きものふくYu-Moji」を立ち上げる。SNSマーケティングを通じて集客につなげ、一般のお客様に着付けを指導するだけでなく、着付け講師向けに行い集客の幅を広げている。



ふえりちた
河西 美穂 氏
(かさい みほ)

開催場所

ナゴヤイノベーションズガレージ
(名古屋市中区栄3-18-1 ナディアパーク4F)

開催方法

会場参加のみ

[共催]

公益財団法人名古屋産業振興公社 名古屋市新事業支援センター
NPO法人ビタショコ 日本政策金融公庫 名古屋創業支援センター
愛知県信用保証協会 名古屋市信用保証協会 名古屋市

先輩起業家の BtoB市場攻略実例を学ぼう

～販路開拓のための集客方法は千差万別～

プログラム内容

- 1、講演 女性先輩起業家のBtoB市場攻略実例
- 2、自己紹介
- 3、座談会
- 4、施策紹介
- 5、名刺交換会&交流会



※共催する各機関の担当者と創業に関する相談ができます。
ご希望の方は申込フォームからお申込みください。

申込方法

以下の二次元コードからアクセスいただき、
申込フォームに必要情報をご記入ください。



申込期限

10/3(木)

セミナー当日は、直接会場までお越しください
—参加証はございません—

申込フォームページアドレス
<https://ws.formzu.net/dist/S67366278/>

アクセス

会場：ナゴヤ イノベーターズ ガレージ

住所：名古屋市中区栄3-18-1
ナディアパーク4F

公共
交通機関

地下鉄名城線「矢場町駅」下車 6番出口より徒歩5分
地下鉄東山線「栄駅」下車 サカエチカ7番出口より
徒歩7分



セミナーに関するお問い合わせ：公益財団法人名古屋産業振興公社
名古屋市新事業支援センター
TEL / 052-735-0808